

Jobtitel:

Sales & Customer Service „Labels“ (M/W/D)

Wohnort:

Nordrhein-Westfalen

Vertriebsregion:

Deutschland

Berichtet an:

Geschäftsleitung

Mandant:

Unser Mandant ist einer der weltweit führenden Etikettenhersteller mit einem Jahresumsatz von über 500 Mio. EUR. Unser Mandant bedient lokale und multinationale Kunden in verschiedenen Branchen über ein globales Netzwerk aus über 40 Produktionsstandorten. Bei unserem Mandanten arbeitet eine einzigartige Mischung aus motivierten Menschen aus der ganzen Welt als starkes Team zusammen.

Aufgaben:

- Proaktiver Verkauf aller Artikelgruppen bei unseren Bestands- und Neukunden
- Telefonische Kundenbetreuung/Verkaufsgespräch, -beratung
- Verkaufskalkulationen vornehmen
- Rechnung an Kunden auslösen
- Reklamationsannahme, -beurteilung und Maßnahmen einleiten

Fachkompetenzen:

- Kaufmännische Ausbildung und/oder Studium der Fachrichtung BWL oder vergleichbar
- Berufserfahrung mindestens 3 Jahre im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten wäre wünschenswert
- Sehr gerne auch erste Erfahrung in der Verpackungsbranche, idealerweise Etikettenindustrie
- MS-Office-Kenntnisse, sowie gute Englischkenntnisse sind von Vorteil

Sozialkompetenzen:

- Verhandlungsgeschick
- Ergebnis- und Kundenorientierung
- Teamgeist
- Selbstständigkeit
- Setzen von Prioritäten
- Motivationsfähigkeit

Vertragsart: Unbefristeter außertariflicher Vertrag

Probezeit: 6 Monate

Arbeitsbeginn: schnellst möglich

Kontakt

KNOX GmbH

Neuer Wall 71

20354 Hamburg

T +49 (0)40 18 05 64 18

hr@knox-gmbh.com

www.knox-gmbh.com